



АНТОН ДАВЫСКИБА

Soft-skills интегратор, Коуч PPC ICF
Сертифицированный бизнес-тренер
Предприниматель | Founder 2 бизнесов
ex. Региональный менеджер/Коммерческий директор
в Автобизнесе и IT

Telegram @anton_davyskiba
Telegram-канал @antondavyskiba

[YouTube](#)

Сайт: anton-davyskiba.ru

Обо мне

Спикер конференций и бизнес-форумов, сертифицированный коуч и бизнес-тренер. Обладаю глубокой экспертизой в построении продуктивных и эффективных команд, выстраивании коммуникаций, внедрении инструментов делегирования. В моем портфеле **5** авторских программ, более **300** тренинговых дней, основанных на твердом личном опыте предпринимательства и корпоративного управления. В прошлом - руководитель коммерческих функций в IT/Автобизнесе/Туризме.

За **14+** лет коучинговой и тренерской практики помог в достижении бизнес-целей **400+** клиентам из **11** стран мира. Совместно с клиентами я: запускаю новые направления бизнеса, формирую здоровую и гармоничную среду в команде, выхожу на новые рынки и новые планки дохода. Более **100** ТОП-менеджеров и собственников бизнеса успешно прошли мою программу годового сопровождения.

Опыт спикера:

- ◆ Онлайн и оффлайн выступаю на конференциях с лекциями / презентациями / мастер-классами / кейс-разборами от TED-формата до 3-4 часовых практикумов;
- ◆ Являюсь регулярным ведущим и гостем подкастов / видеопроектов / тематических прямых эфиров в социальных сетях;
- ◆ Разрабатываю и интегрирую блоки уроков по Soft-skills в бизнесовые образовательные продукты;
- ◆ Выступаю на закрытых встречах Private бизнес-сообществ, провожу мастермайнды;
- ◆ В корпоративном формате провожу бизнес-тренинги, стратегические сессии менеджмента, фасилитирую командные встречи;
- ◆ Модерирую форум группы в бизнес-клубе "Friendly Business Community (FBC)" (200+ предпринимателей резидентов бизнес клуба);
- ◆ Являюсь резидентом бизнес-клуба "Эталон", участвую в организации бизнес-соревнований (3-месячные спринты по достижению бизнес-целей), провожу мастер-классы по целеполаганию для регулярных потоков по 30-40 участников.

Примеры выступлений:

полный медиаакт: <https://disk.yandex.ru/i/neovnGuwNiwmhg>

- ✓ Конференция PRO Бизнес, аудитория 500+ предпринимателей и ТОП-менеджеров, тема выступления "Формула идеальной команды";
- ✓ Конгресс "Эволюция тела и разума", аудитория 70 участников, тема выступления "ТОП практических упражнений для достижения целевого результата";
- ✓ Серия практикумов для резидентов бизнес-клуба "Эталон", 30+ собственников бизнеса, темы "Харизма лидера", "Формула идеальной команды", "Достижение целей в бизнесе и жизни"
- ✓ 8 уроков лекционно-практического формата по развитию Soft-skills для образовательной программы "Бизнес-архитектор" - в среднем 10 студентов на каждом потоке;
- ✓ Коллаборация с тренинговым центром Сергея Хохлова, онлайн-тренинги "Эффективное наставничество" / "Управление мотивацией" - в прямом эфире на 120+ человек;
- ✓ Подкасты: [6 шагов к команде мечты](#) и [Постановка и достижение целей в бизнесе](#)

Корпоративное сотрудничество в роли бизнес-тренера и командного коуча:

Благодарственные письма по ссылке: <https://disk.yandex.ru/d/JjqUeAVzT5hJGA>

Портфель: 5 тренинговых программ, 49 практикумов (102 для руководителей и 16 для команд), авторская разработка и кастомизация тренингов под запросы бизнеса.

Среди клиентов: IT, Услуги (Консалтинг, Бьюти, Спорт, Медицина), Торговля (Опт и розничные сети), Недвижимость, Логистика, HoReCa, Производство и др.

Фокусные направления тренингов:

- ◆ Стратегическое планирование и целеполагание
- ◆ Управление мотивацией
- ◆ Создание ценностного кода компании, свода внутренних правил и регламентов
- ◆ Построение качественного кросс-функционального взаимодействия
- ◆ Управленческие навыки - от начинающих руководителей до продвинутого уровня

Форматы работы с бизнес-проектами:

- ◆ Сопровождение бизнеса в процессах трансформации и масштабирования
- ◆ Проведение диагностических сессий / Психодиагностика персонала
- ◆ Фасилитация встреч, проведение мозговых штурмов, стратегических сессий
- ◆ Коуч-сопровождение ТОП-менеджмента
- ◆ Командный коучинг
- ◆ Проведение командных тренингов в живом и онлайн формате.

Примеры успешных кейсов за счет комплексной работы с бизнесом (аудит процессов + работа с руководителями + командные мероприятия и тренинги):

- ✓ Построил систему кросс-функционального взаимодействия в HealthTech стартапе, динамика прироста объемов по целевым показателям +11% (в релевантные периоды ДО/ПОСЛЕ сотрудничества);
- ✓ Обеспечил прирост объемов продаж +30% в сети магазинов техники Apple;
- ✓ Реализовал оптимизационный проект для Логистической компании, обеспечив сохранение бизнес-результатов на стагнирующем рынке;
- ✓ Сопровождал 2 сети агентств недвижимости на этапах масштабирования, успешно реализовал с командой ТОПов увеличение штата X2, обеспечив прирост объемов продаж в среднем в 2,5 раза.

Коучинг | Индивидуальные форматы

В активах: 400+ клиентов, 2500+ запротоколированных часов.

Эффективно работаю с запросами предотвращения выгорания предпринимателей, поиска ресурсов и управления состоянием, создания Work&Life баланса и т.д.

Корпоративная карьера и собственные бизнес-проекты

Региональный менеджер → Руководитель отдела продаж → Коммерческий директор → Генеральный директор

Работодатели:

- ◆ Федеральный дистрибьютор автомобильного оборудования: выводил региональную территорию из 40+ автосалонов в ТОП-рейтингов продаж по РФ, обучал продажам более 150 менеджеров;
- ◆ IT-компания: развивал продажи в B2B / B2C каналах, ключевой фокус - автоматизация предприятий.

Бизнес:

- ◆ IT-компания: в партнерстве с ко-фаундером вывел "с нуля" компанию в сегмент МСБ, вышел из проекта, продав долю, с целью сфокусироваться на коучинговой практике;
- ◆ Туристическое агентство: обеспечивал стабильный прирост клиентской базы, завершил проект в связи с переходом в IT.

Образование (все дипломы и сертификаты по ссылке <https://clck.ru/3BYP57>)

2022, PCC ICF Коуч

2020, Erickson, Командный коуч

2019, Сертифицирован как бизнес-тренер и тренер развивающих программ в Pucelik Consulting Group